

# 买家指南特辑

助您成为买家采购搜寻时的首选供应商之一



大中华地区、信息丰富的供应链采购决策指南！

- ✓ 金属加工
- ✓ 塑料与化学加工
- ✓ 个人护理

## 微信小程序



您的企业风采内容将在“荣格工业资源网的展示厅”与“荣格微信采购小程序”呈现，大大增加买家进一步了解您，增加买家主动联系您的机会

## 买家指南& 企业风采名录

✓ 金属加工 ✓ 塑料与化学加工 ✓ 个人护理

- 超过2,000 家供应商名单 - 依产品归类、方便搜寻
- 平面、数字及移动平台 - 企业风采页和列名不仅可以在印刷杂志展示，而且可以在电脑、手机、平板等数字媒体平台曝光



### 超值服务：多媒体渠道推广

多渠道推广，确保买家第一时间看到您！

*Searchable – Anytime, Anywhere on Any Device*

平面 杂志	电子 杂志	荣格工业资 源网	电子 快讯	Apps	活动	社交 媒体	荣格小 程序
----------	----------	-------------	----------	------	----	----------	-----------

- 印刷版买家指南- 送达上万位行业决策者
- 电子版买家指南- 上传荣格工业资源网，全面互动，方便客户快速浏览
- 移动平台曝光- 通过荣格工业资源网+ 荣格工业资源APP+ 杂志电子快讯+ 杂志达人APP+ 读览天下APP 等媒体渠道，增加您产品、企业的在线曝光量
- 电子快讯推送- 将用户与您紧密相连，电子版买家指南借助电子快讯发送给**金属加工、塑料与化学加工、个人护理**供应链决策者
- 展会派发- 2022年，额外派发给**金属加工、塑料与化学加工、个人护理**行业重要展会的5,000 位专业观众

## 让你的平面广告和数字版互动起来！

电子杂志:

- (1)它是完全交互式的 – 所有页面上网站、电子邮件、视频都是即时链接，直接导向您的相关页面，提升曝光率
- (2)它可以分享给任何人: 因为不受设备及时间的限制(甚至可以离线查看)、更易于直接发送给行业决策者
- (3)读者能直接在电子版杂志点击链结，并立即产生销售线索，开发您的客户

**您的印刷版杂志广告不需要额外支付其他费用，即可享有电子杂志所有好处**

★ 1 页企业风采

只需额外支付**30%**，即可将1/2页彩色广告升级为1页企业风采 (A 或 B)

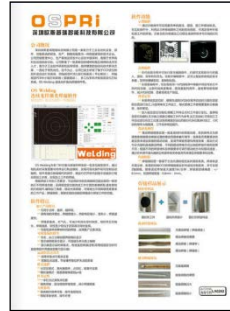
A

1/2 页广告  
+  
1/2 页企业风采



B

1P  
企业风采  
1 页



★ 2页跨页企业风采, 高效曝光您的广告

只需额外支付**25%**，即可将1页彩色广告升级为2页跨页企业风采

企业风采图文广告+ 全页彩色广告

- 企业标志
- 产品图片
- 企业介绍
- 您的主要市场、产品和服务
- 企业图片
- 详细联系信息
- 您的网站图片



荣格采购小程序

提升品牌知名度的重要一环

借助微信的天然社交属性，让您的目标买家在微信中更容易找到您的产品，使产品推广能够在微信中达到口碑营销、广泛传播的效果！



↑ 扫描二维码

您在买家指南上刊登广告可获取的额外好处：

	套餐	1 页企业风采	2 页 (跨页) 企业风采
1	industrysourcing.cn 上额外的产品展示厅	1 件产品 · 1 年有效期 (价格：RMB 3,120)	2 件产品 · 1 年有效期 (价格：RMB 5,040)
2	列名	白银列名 (价格：RMB 920)	黄金列名 (价格：RMB 1,600)
3	买家指南公司 / 产品列名	1. 印刷版上的 QR 码和电子杂志中链接到产品展示厅和视频的活链接 2. <u>industrysourcing.cn</u> 与荣格微信采购小程序放上你的产品介绍	

## 买家指南- 列名广告方案

- 电子版列名信息全面互动，可在电脑、移动设备端展示
- 印刷版在2022 **金属加工、塑料与化学加工、个人护理行业**重要展会上额外派发，为您把握触及潜在行业用户的机会！

白金列名	黄金列名	白银列名	按拼音顺序列名
<b>2,300 RMB</b>	<b>1,600 RMB</b>	<b>920 RMB</b>	<b>380 RMB</b>
1/6 页: • 4 色公司标志，尺寸：不超过40mm (W)x15mm(H) • 4 色图片，尺寸：不超过40mm (W)x30mm(H) • 文本（最多不超过250 中文字符） • 联络方式（地址、电话、传真等）	1/10 页: • 4 色公司标志，尺寸：不超过40mm(W)x15mm(H) • 文本（最多不超过100 个中文字符） • 联络方式（地址、电话、传真等）	1/20 页: • 4 色公司标志，尺寸：不超过40mm (W)x 15mm(H) • 联络方式（地址、电话、传真等）	黄色底色突出列名
 <p><b>豪泽涂层技术（上海）有限公司</b> <b>HAUZER</b></p> <p>豪泽涂层技术（上海）有限公司是一家向全球范围供应等离子涂层技术（PVD/PACVD）和真空涂层设备的公司。其优势在于拥有专业的 PVD 和 PACVD 技术生产硬质涂层。我们的创新技术可以提高生产力和成本效率。我们环保的硬质涂层技术将为许多新兴产业带来实惠。超过 30 年的经验和知识的累积，非常多的客户获益于豪泽涂层解决方案。无论是装饰涂层、摩擦学涂层还是工具涂层市场，豪泽涂层系统提供广泛的工艺方案，并将不同技术融于一种工艺。比如，电弧蒸发、非平衡磁控溅射、PACVD、对靶磁控溅射和 HIPIMS（高功率脉冲磁控溅射）。</p> <p>除了提供涂层工艺和涂层设备外，我们还在荷兰、中国以及日本拥有多个研发中心，配备专用的涂层研发系统、生产质量控制和导入生产。</p> <p>豪泽位于上海的 PVD 技术服务中心，为客户提供一站式“交钥匙”解决方案。我们的涂层设备可为各类不同的刀具加工优质涂层，且工期短，产量高，工艺稳定。</p> <p>地址：上海市闵行区浦江镇新骏环路188号 6A101 室 电话：+86-021-3463 7611 传真：+86-021-3463 7610 邮箱：yxia@hauzer.nl, ZNing@hauzer.cn 网址：www.hauzer.cn Access 查询代码：MA1145</p>	 <p><b>巴索国际贸易（上海）有限公司</b> <b>Blaser.</b> SWISSLUBE</p> <p>作为一家成立于 1936 年的瑞士家族企业，巴索在全球拥有 600 名员工，业务遍及世界各地。通过旗下子公司和经销商网络，目前巴索与 60 多个国家的客户保持着紧密的联系和合作。从精密加工的钟表、医疗领域，到大型结构件的航空航天领域和批量生产的汽车零部件加工行业，巴索的液体切削工具将赢得客户更加广泛的认可。未来，巴索将一如既往地致力于高质量的切削液和磨削油的研发、生产和销售。</p> <p>地址：上海市虹口区西江湾路388号凯德龙之梦A座1102-03室 电话：+86-021-6309 0601 传真：+86-021-6309 0702 邮箱：china@blaser.com 网址：www.blaser.com Access 查询代码：MA1468</p>	 <p><b>伍尔特（中国）有限公司</b> <b>WÜRTH</b></p> <p>主要产品：手动工具、刀具耗材、电动工具、化工产品（清洁、除锈、润滑、脱粘等）</p> <p>地址：上海市浦东新区康桥东路1159弄51号5号楼 电话：+86-021-5029 7666 邮箱：marketing@wuerth.cn 网址：www.wuerth.cn Access 查询代码：MA1552</p>	 <p><b>河谷（佛山）智能装备股份有限公司</b> 主要产品：集中润滑系统产品：润滑泵、分配器 地址：广东省佛山市禅城区高新技术开发区罗格围工业区神秀路18号 电话：+86-0757-8201 1888 传真：+86-0757-8281 7096 邮箱：info@herg.com.cn 网址：www.herg.com.cn Access 查询代码：MA1278</p>

选择您的行业：

杂志名称		订阅量		发行月份	广告截止日
		平面	电子		
<b>金属加工行业</b>					
	国际金属加工商情	46,600	65,200	8月	2021/7/9
	国际工业激光商情	19,250	21,900	9月	2021/7/20
<b>塑料与化学加工行业</b>					
	国际塑料商情	46,900	50,150	10月	2021/9/8
	涂料与油墨 - 中国版	17,200	18,500	10月	2021/9/6
	国际复材技术商情	13,890	12,850	9月	2021/8/6
<b>个人护理行业</b>					
	国际个人护理品生产商情	15,800	19,580	10月	2021/9/3

立即与我们联系取得优惠价格！

- 中国大陆 | 刘奕伶(Maggie Liu) | +86 20 2885 5256 | [maggieliu@ringiertrade.com](mailto:maggieliu@ringiertrade.com)
- 香港 | 欧阳玉燕(Octavia) | +852 9648 2561 | [octavia@ringier.com.hk](mailto:octavia@ringier.com.hk)
- 台湾 | 赖舒芸(Sydney Lai) | +886 4 2329 7318 | [sydneylai@ringier.com.hk](mailto:sydneylai@ringier.com.hk)